

Die Mobile Location GmbH hat ihren Sitz in Siegburg bei Köln, Unternehmensschwerpunkte sind Softwarelösungen für den Mobile-Bereich sowie für lokales Marketing. Das von Mobile Location entwickelte Kundenmanagementsystem QRtool bildet die Brücke zwischen Print und Web durch die Kombination aus QR Codes und WebApps.

Für die Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Vertriebs- Team.

---

## PRAKTIKUM SALES

---

### Einsatzbereich

- Unterstützung der Vertriebsaktivitäten
- Recherche von möglichen Neukunden und Ansprechpartnern
- Pflege Produkt und Kundendatenbank
- Ansprache und Verhandlung mit möglichen Partnern und Kunden
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen, Produktunterlagen

### Anforderungsprofil

- proaktives und eigenverantwortliches Arbeiten
- ausgeprägte Internetaffinität und gutes analytisches Verständnis
- Kreativität und Eigeninitiative
- Teamfähig, sehr gutes Kommunikationsvermögen
- idealerweise erste Erfahrungen in Online-Marketing oder Mobile
- sehr gut im Umgang mit Word, Excel und PowerPoint

### Das bieten wir

- Einblick ins Online-Unternehmertum
- viel Gestaltungsspielraum und Verantwortung
- sei Teil eines engagierten und erfolgreichen Teams
- flexible Strukturen und flache Hierarchien
- eine angemessene monatliche Vergütung

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, dann bewirb dich mit CV per E-Mail unter [jobs@qrtool.de](mailto:jobs@qrtool.de).  
Bei weiteren Fragen stehen wir dir telefonisch unter 02241-240998-0 zur Verfügung.



IBM Global Entrepreneur  
Deutschland

